

**CONVEGNO ON LINE**

IN DIRETTA WEB



# SOSTENIBILITÀ E SVILUPPO PER GLI INTERMEDIARI DI DOMANI

6-7 OTTOBRE 2020 | 9:30 - 16:15



---

## Il quadro di riferimento normativo

- Ambito di applicazione del Regolamento 40/2018
- Vendita a distanza Vs comunicazione a distanza
- Cosa deve fare l'intermediario al primo contatto....
- Regole di comportamento degli intermediari assicurativi nella vendita a distanza
- Firma tradizionale o elettronica?
- Trasmissione della documentazione
- Call center
- Siti internet
- Importanza del consenso
- RegISTRAZIONI telefoniche



**Vendita a distanza: come applicare le norme?**

---

## Il rapporto con le Compagnie

- Obblighi nei rapporti con le imprese preponenti o per le quali si opera
- Problemi di interpretazione nei mandati dei limiti di territorio; scenari di rinnovo Ana



**Vendita a distanza: come  
applicare le norme?**

## Quando siamo in presenza di vendita a distanza?

- Il discrimine di un "sistema organizzato di vendita a distanza"
- Il discrimine del termine "interamente"
- La posta in gioco
- Esempi di vendita a distanza, (casi non controversi)
- Il Decreto Rilancio e le novità per il settore assicurativo



**Vendita a distanza: come applicare le norme?**



**Formare gli intermediari sulla  
vendita a distanza**



**Vendita a distanza: come  
applicare le norme?**



**Grazie**  
per l'attenzione

**Michele Languino**

[languino@snaservice.it](mailto:languino@snaservice.it)

366 6666033



**Vendita a distanza: come  
applicare le norme?**